



REISEBUCHUNG IN EINEM SATZ

Comtravo vereinfacht das Buchen von Geschäftsreisen: Mit nur einer Textnachricht kann eine komplette Reise sekundenschnell gebucht werden. Comtravos Software übersetzt die Anfrage durch ‚Natural Language Processing‘ in strukturierte Daten und liefert dann mit Hilfe von Machine Learning die besten, individuell zugeschnittenen Optionen. Unsere Reise-Experten können sich dadurch voll und ganz auf die komplexen Anliegen und Bedürfnisse der Kunden fokussieren.

Comtravo wurde 2015 von Michael Riegel, Jannik Neumann, Marko Schilde & Slobodan Utvic im Herzen Berlins gegründet. Seither vertrauen renommierte Tech Investoren (wie Creandum, Project A Ventures) unseren starken und professionellen Experten.

Werde jetzt Teil des Teams und revolutioniere mit uns die Welt der Geschäftsreisen!

Sales Development Representative (m/w)

Deine Aufgaben

- Du begeisterst neue Kunden für unser innovatives Geschäftsreisekonzept
- Du bist beteiligt an der Ausgestaltung und Weiterentwicklung unseres Sales-Modells
- Du nutzt kundenspezifische Kanäle zur Lead Generation (not one size fits all) und passt deine Tools, Skripte und Prozesse an die jeweiligen Kanäle an
- Du weißt Kundenfeedback zu schätzen und machst es für unser Product-Team nutzbar
- Du setzt dein strategisches Mindset zur Verbesserung der Lead Qualification ein
- Du entwickelst Strategien immer auf der Basis von erhobenen Daten (weiter)
- Du organisierst einen reibungslosen Ablauf und stellst die Qualität unserer Akquiseprozesse sicher

Dein Profil

- Du hast dein Studium im Bereich Business & Economics erfolgreich abgeschlossen oder kannst eine vergleichbare Ausbildung vorweisen
- Du hast bereits erste Erfahrung im Sales / Vertrieb
- Du bist eine kommunikative Person mit einem Verständnis für nachhaltige Kundenbeziehungen & Kundenbindung
- Du arbeitest eigenständig, aber mit echtem Teamgeist an deinen eigenen und den gemeinsamen Zielen
- Du sprichst fließend Deutsch und sehr gut Englisch

Was bieten wir?

- Kompetitive Vergütung (inkl. lukrativem Teambonus) & flexible Arbeitszeiten
- Attraktive Vergünstigungen für Flüge und Hotels bei Deinen persönlichen Reisen
- Fireside Chats mit spannenden Persönlichkeiten aus der Digitalbranche
- Firmenpartys, wöchentliche Team Lunches und viele weitere Events
- Ein Büro im Herzen von Berlin mit allem was Du brauchst
- Zusammenarbeit mit einem starken und kompetenten Team
- Durchgängige Transparenz mit flachen Hierarchien wobei jeder Einzelne stark wertgeschätzt wird
- Nachhaltige Veränderung wie Menschen geschäftlich reisen

Klingt spannend? Dann bewirb dich [hier](#) mit deinem Lebenslauf!